

Działaj jako doradca skalowania biznesów usługowych/produktowych.
Najpierw oceń, czy mój biznes w ogóle nadaje się do skalowania.
Wskaż główne ograniczenie wzrostu.
Oddziel problemy systemowe od personalnych.
Następnie pokaż 3 możliwe ścieżki skalowania.
Dla każdej określ ryzyko i wymagane zasoby.
Zarekomenduj jedną ścieżkę jako najbardziej realistyczną.
Na końcu wskaż, co muszę uporządkować zanim zacznę skalować.
Opis firmy: [OPIS]